

## Secteurs d'importation et d'exportation :

- Agro-industrie
- Textile
- Tourisme (hôtels et agences)
- Énergie renouvelable
- Produits pharmaceutiques
- Appareils ménager
- Électronique



## Le paquet comprend :

- Transfert de l'aéroport
- Transport local
- Hôtel 4 étoiles : 5 jours 4 nuits avec petit déjeuner
- Repas selon l'agenda
- Hôtes bilingues pour la traduction
- Accès à l'AIC 2023



## Frais de participation à la mission commerciale

### Après la sélection, les frais de participation doivent être payés avant le 15 décembre. Le barème des frais est le suivant :

- Grandes entreprises ou associations professionnelles : \$5 000
- moyennes entreprises (ME) : \$2 500
- Représentant supplémentaire (limité à un) : \$2 000 (grande entreprise, PME ou association professionnelle)



Date limite d'inscription  
8 dec, 2023



Évaluation de toutes les candidatures et notification aux candidats  
10 dec, 2023



Documents de voyage  
10 dec, 2023



Païement de la participation by 15 dec



Durée du voyage interentreprises du 17 au 19 décembre, y compris l'arrivée et le départ

**Ne manquez pas cette occasion !  
Rejoignez-nous dès aujourd'hui !  
Pour plus d'informations et pour postuler :**

**Visitez notre site web :  
[www.pacci.org/B2BAfricaSeries](http://www.pacci.org/B2BAfricaSeries)  
Envoyez-nous un courriel à l'adresse suivante  
[b2bafricaseries@pitchworldfast.com](mailto:b2bafricaseries@pitchworldfast.com)**

Clause de non-responsabilité : Cette brochure fournit des informations préliminaires sur la mission commerciale en Algérie. Les organisateurs se réservent le droit de modifier ou d'annuler tout aspect de la mission si nécessaire. Tous les participants sont invités à prendre connaissance des conditions de participation et à s'y conformer.

[www.pacci.org](http://www.pacci.org)

@officialpacci



Chambre panafricaine  
de commerce et d'industrie

SÉRIE B2B AFRIQUE

*Votre marché Connect  
vers l'Algérie*

17-19 décembre 2023



En partenariat avec :



[www.bg-icc.com](http://www.bg-icc.com)



[www.pitchworldfast.com](http://www.pitchworldfast.com)



## À propos de la mission commerciale

PACCI et ses partenaires ; Pitch World Fast, BG-ICC sont ravis de mener une mission commerciale dynamique en Algérie à la mi-décembre 2023. Cette mission multisectorielle est conçue pour promouvoir et renforcer les relations commerciales avec l'Algérie.


Le programme vise à fournir une expérience enrichissante avec une participation active au Forum d'investissement de l'Algérie les 17 - et 19 décembre et une session de jumelage B2B engageante. En option, à vos frais, vous aurez la possibilité d'explorer les attractions touristiques envoûtantes.




## Qui sera présent

La délégation de la mission commerciale sera composée de cadres supérieurs de 12 à 25 entreprises basées en Afrique. La diversité et l'expertise de nos délégués promettent un échange dynamique et fructueux d'idées et d'opportunités.


## Entrer en contact avec des entreprises algériennes



**Stratégie en matière d'énergie renouvelable prévoyant une spéculation de 100 milliards de dollars US d'ici 2030**



**L'Algérie a abrogé la règle des 49-51 sauf pour certains secteurs stratégiques.**



**L'Algérie a tout pour réussir : des gens intelligents, de l'énergie, des infrastructures de transport modernes et un positionnement régional stratégique.**



## Objectifs de la mission commerciale:

Cette mission s'aligne sur la mission de PACCI qui consiste à stimuler le commerce intra-africain et vise à :

- **Confirmer le soutien de PACCI et de ses partenaires :** Nous sommes ici pour soutenir les entreprises africaines et leur donner accès à des décideurs de haut niveau au sein du gouvernement algérien.

- **Renforcer les collaborations :** Veiller à ce que le gouvernement algérien soutienne les collaborations existantes entre le gouvernement et les entreprises.

- **Écouter et apprendre :** Écouter les besoins, les suggestions et les expériences de nos participants, qui façonnent les intérêts des entreprises africaines dans la région.

- **Informers les stratégies :** Aider au développement de stratégies compétitives et à l'accès au marché par la collecte d'informations de haut niveau.

- **Faciliter les nouvelles entreprises :** Promouvoir de nouvelles ventes et de nouveaux investissements entre les entreprises africaines et les entités algériennes.

